



LockerROOM

ロッカールーム

DXは、チームスポーツだ。

戦略 × 実行 × 成果にコミットする伴走支援サービス

株式会社JICU

会社概要

地域に資金と高度な人材が不足している実情と、地域に高度なスキルを持つ人材の活躍の場がないという課題を解決するため、**「地域企業に資金と高度な人材リソースを提供する」**ことで、**「地域型人材の活躍の舞台を創造する」**という使命を果たし、**「地域で働くことが最も誇らしい社会」**を実現します。

●企業概要

法人名	株式会社JICU	mission	地域型人材の活躍の舞台を創造する
設立	2023/04/18	vision	地域で働くことが最も誇らしい選択肢である社会
所在地	佐賀県鳥栖市宿町1411-5	concept	地域企業に資金と高度な人材リソースを提供する
資本金	1百万円	value	我々は地域を舞台としたプロチーム選手だ

●マネジメントメンバー



代表取締役
水田侑宏

佐賀県鳥栖市出身。
九州大学法科大学院卒業後、ユナイテッドアローズにてバックオフィス業務や全社横断の組織変革プロジェクトに参画。その後、電通にて新規事業担当や省庁自治体担当を経て2022年にUターンし独立。
フリーランスとして地域創業者コミュニティの運営などを経て当社を起業。
中小企業診断士
（佐賀県中小企業診断協会所属）
鳥栖市商工会議所 専門家



取締役、ジョブグルメ代表
橋本智之

佐賀県基山町出身。
食品会社で品質管理、企画等を経験後、銀行で新規事業開発に従事。
2年間で3サービスをリリースし数百社に導入される。ITベンチャーを経て2023年6月に独立。食農分野の新たなエコシステムづくりをテーマに食・農の領域で活動中。新規事業開発、企画、データ分析が得意領域。中小企業診断士。

Uターン、Iターン人材を中心に 20名弱 のプロフェッショナル人材が所属

<所属メンバーのスキル例>

中小企業診断士、エンジニア、マーケター、デザイナーなど



佐賀県中心に 15業種55社を経営支援

<支援業種例>

・建設業、飲食店、酒類製造販売、商社、
農家、梱包製造業、書道教室等



サブスク型DX伴走支援サービス LockerRoomについて

DX/AX（AI活用）はチームスポーツだ。

を合言葉にした、九州の中小企業/中堅企業の経営者/DX推進者向けの伴走支援サービスです。
JICUのプロフェッショナル人材のネットワークを活用し、課題に応じてスペシャリストとエンジニア等のプレイヤーのチームを編成。

特徴01 最適な専門家に最短で当たれる

「探す・比較する」ではなく、メインコーチが状況を整理し、**勝ち筋のあるスペシャリスト**を提案します。

特徴02 相談で終わらず"実装"まで進む

作戦（戦略）だけで終わらず、必要に応じて**プレイヤーを編成し、実務を前に進めます。**

※ライト/スタンダードはプレイヤー実装が原則別途、プロは月20h込み。

顧客体験ステップ

01

Tryout / Introduction

導入：ボトルネック特定・優先順位づけ

02

Lineup

スペシャリスト選定・ラインナップ

03

Strategy Meeting

作戦会議：打ち手・ロードマップ決定

04

Training & Game

実行・PDCA：週次・月次で伴走

差別化ポイント

① 地域型ハイクラス人材による圧倒的な距離の近さ

JICUメンバーはUIターン人材。都市部企業に負けない高度なスキルを持ちながら、物理的に近い距離で地域特有の文脈を理解した支援を行います。

② 「個」ではなく「プロチーム」による支援

従来のコンサルは「担当者一人」ですが、LockerROOMはJICU選抜の専門家集団。経営課題の変化に合わせて相談相手を柔軟に変えるポジションコーチ制を採用。

③ 「言われっぱなし」を解消する実装・実行力

月30万円プランでは**月20時間の実働支援**を標準提供。デザイナーやエンジニア、ライター等の「プロプレイヤー」が、戦略に基づいたクリエイティブ制作やシステム構築を直接代行します。

**研修で終わらせず、導入・実装・定着まで。
現場でAIが“使われ続ける状態”をつくる、実装型AIプログラム。**

提供内容（パッケージ）

導入支援 / 研修

導入支援：業務棚卸し・AI活用テーマ選定・ツール比較
研修：役職者向け・全社員向け・部門別WS（実演中心）

定着支援 / 仕組み化

定例Q&A・事例収集・運用ルール／受講認定・プロンプト庫・簡易RAG
PoC・KPI可視化

プランイメージ（パッケージ）

一部の部署から導入をスタートし、全社に拡げていく

20～40名で使い始め。
研修×定着運用

定着

チャット等の質疑応答・RAG生成支援・PDCAまで実装

成果イメージ

- ・「まず1業務」からAI活用が回り始める
- ・社内にAIの推進人材が立つ
- ・属人化を防ぐ事例が溜まり、使われ続ける状態へ

補助金活用で導入ハードルを下げる

補助金活用で導入ハードルを下げる（目安）

IT導入補助金等で対象経費の実質負担が約 **1/2～2/3** 軽減の可能性

例1 / 例2

80万→40万（1/2） / 27万（2/3軽減）

200万→100万（1/2） / 67万（2/3軽減）

※要件・審査あり / 採択保証なし / 対象経費に限る

創業の背景

- ①佐賀県にUターンするために転職活動をする際に、ハイクラス人材の受け皿が地元でないことを知る。
- ②他方で、佐賀にUターンしてみると、地域企業は深刻な人材不足。特に社長の右腕たる人材の不足にどの企業も苦しんでいた。



2022年（株）電通を退社し、佐賀へのUターンを決意。

しかしながら、福岡の企業しか人材エージェントからは紹介されず、地方創生をしたかったら、首都圏企業に就職するよう助言される。

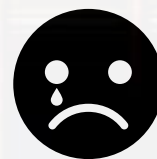
どうしても佐賀で働きたかったため、まずはフリーランスとして独立。とある人材紹介会社と東京の大手企業で働く副業希望者と地方企業をマッチングさせるサービスの立上げを行う。

ウチでは使えない、と追い返される日々。副業人材では解決できない深刻な地方の人材不足問題を知る。

2023年に地域企業×人材をテーマに（株）JICUを創業。
経営者に新規事業や社内変革をテーマに顧客ヒアリングや営業を行う。

経営者にクリエイティブを発揮させるため、**戦略から実行指揮まで担える右腕人材**を、企業規模の大小問わず、地域企業は必要としていることを知る。

中小企業経営者



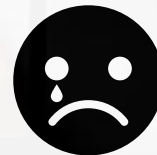
コンサルタントから助言を受けても、**社内に落とし込める人材がおらず、言われっぱなしで終わってしまう**。遠方の支援者だと十分なコミュニケーションも取れない。

アトツギ



時流に合わせて社内を変革しないといけないが、まずは本業をしっかり引き継ぐことを先代から求められている。**時代に合わせた変革に割く時間を捻出できない**。

地元大手企業役員



東京の企業と比べると**十分な待遇を用意できず、優秀な人材を採用できない**。働き方改革の流れもあり十分な時間を割けず、取組みが停滞している、

地方発ベンチャー

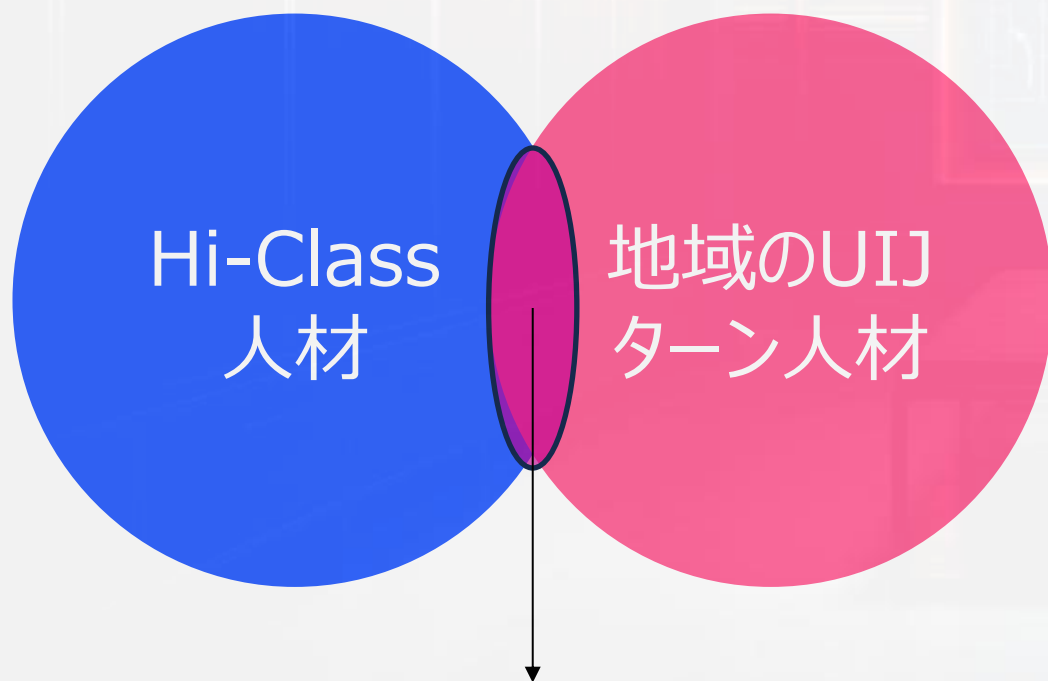


アクセラレーションプログラム等もあるが、**実行役は自分達でなんとかするしかない**。体力的・精神的にも本当に辛い。

我々の強み/Asset

【JICUの抱える地域型ハイクラス人材】

- 東京や福岡の大手企業やベンチャーで経験を積んだハイクラス人材
- +
- 佐賀/九州に居住し、クライアントと会い日常的に信頼関係を深め相談できる距離感にいる地域型人材



地元企業に依頼する場合のメリット×首都圏企業に依頼するメリットの双方を享受

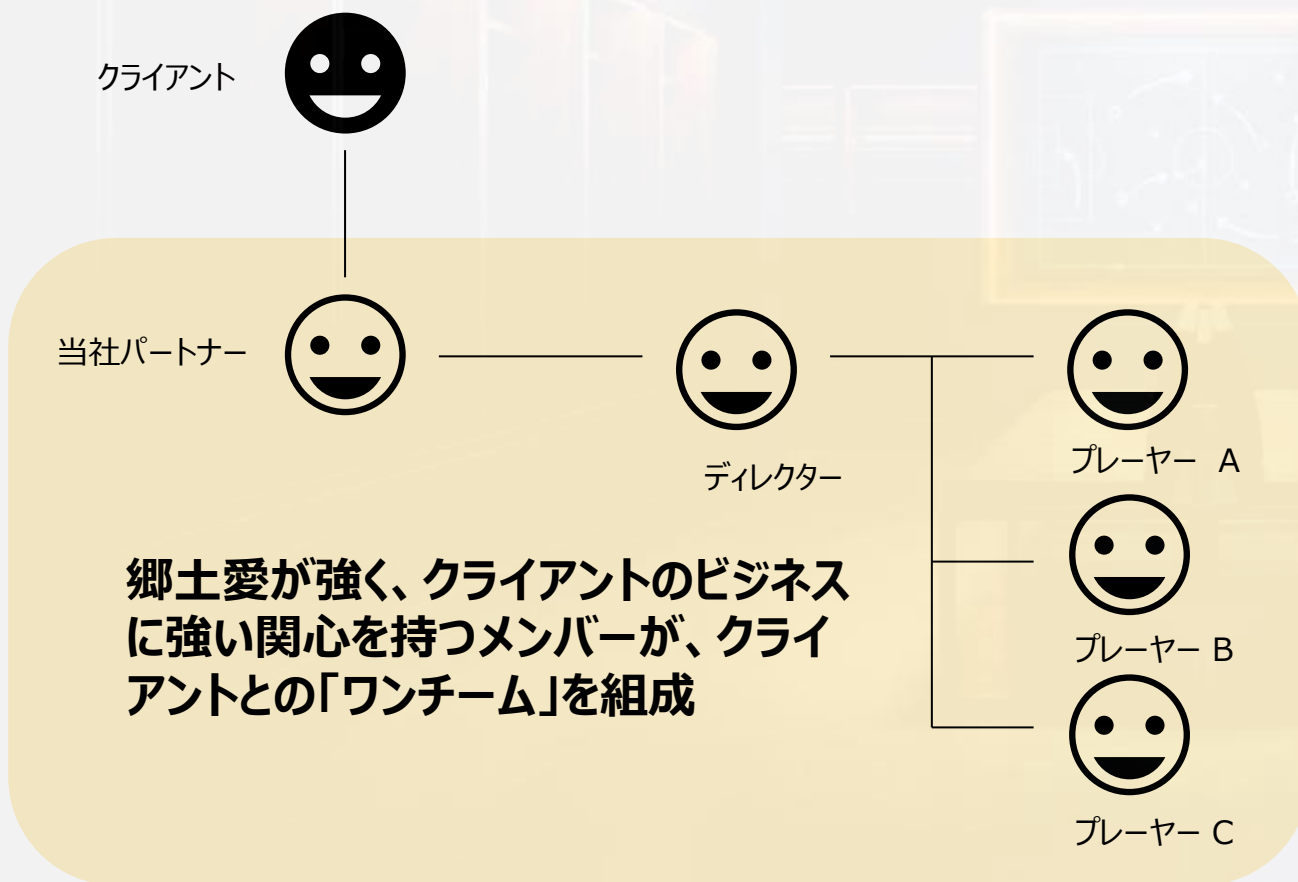
東京や福岡等のコンサルティング企業に負けないレベルの人材が、物理的に近い距離で支援を行うことで、高いレベルのコンサルティングや実行支援を、小回りが利き、痒い所に手が届く形で行う。

少数かつ採用難易度も単価感も高い人材だが、地域への愛着及びコミットメントは極めて高い。

チーム

「地域を舞台としたプロチーム選手」を合言葉に、佐賀/九州の中小企業と共に勝利を目指すチームを組成

★クライアントを支えるワンチーム★



★人材を発掘育成する仕組み★

佐賀のコミュニティ



佐賀県を中心に、フリーランス人材・専門家のコミュニティを形成。そのほか、佐賀県鳥栖市に総本店を構えるラーメン店「夢を語れ」を拠点にクラフトビール/サウナ/農業などテーマ別コミュニティづくりや地元高校とのコラボレーションも実施。

ジョブグルメ



豊かさのモノサシをゆたかにするをテーマに生産者を物々交換を対価としたスキル提供で支援する仕組み。HPや動画制作等のデジタルマーケティングを中心に100人単位の人材が登録し、切磋琢磨しながらスキルを磨いている。

料金プラン＋キャンペーン案（DX/AI SISC限定キャンペーン）

LockerRoom（DX/AX伴走支援）月額プラン

プラン名	料金	位置づけ	主な提供内容	向いている企業	取材
ライト	月50,000 ＋ 初期契約金 50,000円	様々なプロと壁打ちしながら知見を深める。	・メインコーチMTG：相談事項や論点をチャット等で整理 ・プロコーチMTG：様々な専門家を交えながら月1回の壁打ち60分	盲点解消・優先順位整理が欲しい	別途料金
スタンダード	100,000 ＋ 初期契約金 50,000円	プロコーチと経営会議を行いながら、着実に成果に結びつける	・メインコーチMTG：プロジェクトマネージャーとして月1-2回の戦略会議およびチャット等で助言や進捗管理等を行う。 ・プロコーチMTG：様々な専門家を交えながら課題に応じた壁打ちや助言を随時行う（ご要望に合わせて月1回以上）	PDCAを回しながら確実に成果に結び付けたい	年に1回の取材および掲載
プロ	300,000 ＋ 初期契約金 50,000円	戦略＋実行部隊のレンタル	・メインコーチがプロジェクトマネージャーとしてプロジェクトの立ち上げをリードし、要件定義や進捗管理等を遂行し、メンバーのアサインや社内メンバーのリードを行う。 ・プロコーチやプロプレイヤーの工数を20時間程度確保し制作や開発を行う	プロ人材とプロジェクトを立ち上げ着実に成功させたい	年に1回の取材および掲載

🎯 スマート化センター経由限定キャンペーン

- ✓ 事前相談
- ✓ 初期契約金


無料

ただし、初月無料はライトプランもしくはスタンダードプランのみ
また、3か月以上の最低契約期間

料金プラン＋キャンペーン案（DX/AI SISC限定キャンペーン）

LockerRoom AI Studio（AI研修＋AI導入・定着）

プラン名	料金	狙い	主な提供内容	期間	仕様
スタータープラン （導入から運用開始までサポート）	500,000	最短でツールを導入し研修も済ませて使い始めたい。	・業務ヒアリングおよびAI活用法の助言 ・法人向けAIツールのリストアップと導入支援 ・研修2-3回（幹部向けや従業員向け。それぞれ10-20名参加を想定※動画納品あり。追加は別途費用）	1－2か月	顧客想定 ・従業員30-数百名。数十人単位からの導入スタートを想定 想定ツール ・国内法人向けのAIツール ・ChatGPT/Gemini/Claude/Dify/NotebookLM/Manus等の主要なAIツール ・その他ご要望いただいたツール
トレーニングプラン （研修のみ）	300,000	2-3部署もしくはグループ向けにAI研修をしてほしい	・要望に合わせてAIのツールや活用法を検討し、研修資料に落とし込み ・研修2回（幹部向けや従業員向け。それぞれ10-30名参加を想定※動画納品あり。追加は別途費用）	1－2か月	
レギュラープラン	1,000,000	ツール選定から研修、運用定着までサポートしてほしい	・業務ヒアリングおよび課題の診断 ・課題に基づくAI活用法の助言 ・法人向けAIツールのリストアップと導入支援 ・研修2-3回（幹部向けや従業員向け。それぞれ10-20名参加を想定※動画納品あり。追加は別途費用） ・定着支援（講義時の質疑等を元にプロンプト集等の提供やメールやチャット等によるアドバイス）	3-6か月	

 スマート化センター経由限定キャンペーン

- ✓ 事前相談無料
- ✓ 契約時：AIに月10万円課金している代表が画面共有しながらデモンストレーションをするセミナーを別途プレゼント

その他の業務

- ・DX/AI活用コンサルティング : プロジェクトの工数に応じて別途見積
- ・システム開発 : 要件定義～開発まで、PM/ディレクター/エンジニア/デザイナー等の人材を投入し一気通貫で可能。
費用は仕様に応じて別途見積